

OHNE LANDWIRTSCHAFT FEHLT WAS

#StolzaufjedeneinzelnenMitarbeiter

Wir besetzen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine spannende Stelle im Innendienst in Vollzeit als Ansprechpartner (m/w/d) für

DIGITALES KUNDENMANAGEMENT + VERTRIEBSCONTROLLING

Das bringst Du mit:

- Du hast Dein (duales) Studium im Bereich (Wirtschafts-) Informatik, BWL oder Agrarwissenschaften abgeschlossen, oder verfügst über entsprechende berufliche Erfahrungen.
- Der Umgang mit IT, digitalen Tools sowie die fortgeschrittene Anwendung von MS Office sind für Dich selbstverständlich.
- Idealerweise bringst Du bereits erste Kenntnisse der Salesforce-Plattform mit.
- Durch Deine hohe Affinität für Trends und neue Technologien begeisterst Du auch andere von Deinen Ideen und begleitest aktiv alle erforderlichen Schritte zur Implementierung von Veränderungsprozessen mit.
- Dabei hilft Dir Deine positive Grundeinstellung, ein gut gepflegtes Netzwerk von internen und externen Informationsquellen sowie Dein analytisches und konzeptionelles Denkvermögen.
- Eine ausgeprägte Kommunikationsstärke sowie eine zuhörer-angepasste Präsentationsfähigkeit runden Dein Profil ab.

Diese Aufgaben erwarten Dich:

- Im Vertriebsinnendienst fungierst Du am Standort in Everswinkel (Nähe Münster) als Schnittstelle zu internen und externen Kunden im Unternehmensbereich Vertriebscontrolling | CRM.
- Dort entwickelst Du mit viel Gestaltungsspielraum unsere digitalen Tools in Abstimmung mit internen Stakeholdern stetig weiter.
- Dafür nimmst Du Anforderungen an das Vertriebscontrolling sowie an Salesforce auf, analysierst und definierst den Bedarf und unterstützt dabei aktiv unsere internen und externen Kunden in diesen Themenfeldern.
- Du bereitest interne Workshops und Schulungen für die digitalen Themen vor und führst diese auch durch.

Was wir Dir geben können:

- Die Möglichkeit, Ideen zu realisieren.
- Strukturiertes, aber interaktives und kollegiales Umfeld.
- Individuelle Weiterbildungen, auch für Deine persönliche Entwicklung.

Wer wir sind:

Wir, die Agromais GmbH, sind einer der Top-Anbieter für Maissaatgut in Deutschland. In Kooperation mit der Betaseed GmbH vertreiben wir zusätzlich Zuckerrübensaatgut.

Aber noch viel wichtiger: Wir sind motivierte Mitarbeiter*innen mit dem Anspruch, der Premium-Maisprofi mit den besten Kundenbeziehungen zu sein.

Wie wir ticken:

- Wir lieben die Landwirtschaft.
- Wir sind extreme Teamplayer und profitieren gegenseitig von unseren individuellen Stärken und Erfahrungen.
- Wir stehen für Seriosität, Ehrlichkeit und individuelle Kundenansprache.

Unser Ziel:

Mit Dir gemeinsam weiter zu wachsen. Das schaffen wir, wenn wir das, was wir tun gerne tun.

Wenn es für Dich mehr sein soll als einfach nur ein Arbeitsplatz, dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung (mit Angabe eines möglichen Eintrittsdatums) **per E-Mail an: meinebewerbung@agromais.de**

Agromais GmbH · Grothues 6 · 48351 Everswinkel · agromais.de

AGRO  MAIS®
Stolz auf jedes einzelne Korn.



Unser Partner für Zuckerrübensaatgut.